

NEU

# BusinessComposit

Berufliche Vorsorge für anspruchsvolle Unternehmen



- **Maximale Flexibilität: Neues Produkt im Bereich der 2. Säule**
- **Markteinführung April 2010**
- **Modern und massgeschneidert:  
Optimale Ergänzung des PAX Produktspektrums**
- **Reibungslose Zusammenarbeit**
- **Punktgenaue Landung**

## **Maximale Flexibilität : Neues Produkt im Bereich der 2. Säule**

Die PAX-Maklerbefragung im Dezember 2009 hat aufgezeigt, was der Markt benötigt: Vorsorgelösungen, welche individuell auf das Unternehmen abgestimmt sind. Mit BusinessComposit ist das nun möglich. Keine Standardpläne mehr, dafür volle Flexibilität bei der Auswahl der Vorsorgelösung für die Kunden.

Mit BusinessComposit vervollständigt die PAX ihr Angebot in der beruflichen Vorsorge. Das neue Produkt BusinessComposit setzt auf maximale Flexibilität. Ziel ist es, den Bedürfnissen des Marktes zu 100% gerecht zu werden.

## **Markteinführung April 2010**

Das neue Produkt BusinessComposit wird ab April 2010 für den Markt zur Verfügung stehen. Zwei Makleranlässe – in Zürich am 28. April 2010 und in Lausanne am 05. Mai 2010 – mit spannendem Rahmenprogramm werden den Maklern die Möglichkeit bieten, das neue Produkt BusinessComposit und die PAX näher kennen zu lernen.

## **Modern und massgeschneidert: Optimale Ergänzung des PAX-Produktspektrums**

Mit BusinessComposit geht die PAX neue Wege. Nicht mehr nur Standard-Produkte, sondern auch ein sehr flexibles Produkt – BusinessComposit – runden das Produktangebot ab. Dieses Produkt vervielfacht die Möglichkeiten für mittlere Unternehmen ab 10 Mitarbeitenden, eine individuell zusammengestellte, firmengerechte Vorsorgelösung zu wählen. Das Unternehmen hat die freie Wahl: Alle sinnvollen und gesetzlich zulässigen Vorsorgeplankonstellationen sind wählbar, und dies für bis zu 5 verschiedene Personenkreise. Die Risiko- und Kostenbeiträge werden für jede versicherte Person individuell berechnet. Anhand der jeweiligen Branche wird die individuelle Schadenerwartung hinsichtlich Erwerbsunfähigkeit tariflich festgelegt und erhoben. Der Verwaltungskostenbeitrag pro Person beträgt im Maximum CHF 252.50 (Stand 2010). Somit erhält jeder Kunde sein «massgeschneidertes» Angebot.

## **Reibungslose Zusammenarbeit**

Der Makler/das Unternehmen nimmt mit der PAX Kontakt auf und reicht die Ausschreibungsunterlagen ein. Die PAX erstellt aufgrund der gemachten Angaben den Vorsorgeplan und berechnet die Leistungen und Beiträge. Der Makler/das Unternehmen erhält umgehend den PAX-Vorschlag. Sobald der Makler bzw. der Unternehmer den PAX-Vorschlag akzeptiert, erhält er die entsprechenden Vertragsunterlagen (wie z. B. Anschlussvertrag), welche vom Kunden unterzeichnet werden müssen. Sobald diese Unterlagen wieder bei der PAX eintreffen, werden sie von der PAX, nach erfolgter Risikoprüfung, gegengezeichnet und mit den entsprechenden Dokumenten (wie z. B. Reglemente) an den Makler bzw. an den Unternehmer übergeben.

## **Punktgenaue Landung**

Marktstudien haben gezeigt, dass die PAX mit dem neuen Produkt BusinessComposit die Marktanforderungen abdeckt. Ein sehr breites Angebot an Möglichkeiten, massgeschneidert für den Kunden und auf seine Bedürfnisse ausgerichtet, lassen keine Wünsche offen.

Dem Makler/Treuhänder bieten wir Gewähr, eine Vorsorgelösung zu offerieren, die zum Endkunden passt.