

NUOVO

BusinessComposit

La previdenza professionale per le imprese esigenti



- **Massima flessibilità: nuovo prodotto nel campo del 2° pilastro**
- **Introduzione sul mercato nel mese di aprile 2010**
- **Moderno e su misura:
completamento ottimale del ventaglio di prodotti PAX**
- **Collaborazione ineccepibile**
- **Obiettivo centrato in pieno**

Massima flessibilità: nuovo prodotto nel campo del 2° pilastro

L'indagine svolta dalla PAX tra i mediatori nel dicembre del 2009 ha rivelato cosa richiede il mercato: soluzioni previdenziali commisurate individualmente alle esigenze delle imprese. Ora BusinessComposit rende possibile tutto questo. Al posto dei piani standard i clienti hanno piena flessibilità nella scelta della soluzione previdenziale per la loro impresa.

Con BusinessComposit la PAX completa la sua offerta nel campo della previdenza professionale. Il nuovo prodotto BusinessComposit punta sulla massima flessibilità con l'obiettivo di assecondare al 100% le esigenze del mercato.

Introduzione sul mercato nel mese di aprile 2010

Il nuovo prodotto BusinessComposit sarà a disposizione sul mercato a partire dall'aprile 2010. Due eventi per i mediatori – a Zurigo il 28 aprile 2010 e a Losanna il 5 maggio 2010 – con un interessante programma quadro offriranno loro la possibilità di conoscere più da vicino il nuovo prodotto BusinessComposit e la PAX.

Moderno e su misura:

completamento ottimale del ventaglio di prodotti PAX

Con BusinessComposit la PAX si incammina su nuove strade. Non più solo prodotti standard, ma anche un prodotto molto flessibile – BusinessComposit – completa l'offerta. Questo prodotto moltiplica le possibilità per le medie imprese con almeno 10 collaboratori di scegliere una previdenza professionale commisurata individualmente e adatta alle proprie esigenze. L'impresa ha la libera scelta: si possono scegliere tutte le costellazioni di piani di previdenza idonei e legalmente ammissibili, fino a 5 diverse cerchie di persone. I contributi al rischio e ai costi vengono calcolati individualmente per ogni persona assicurata. A seconda del ramo viene stabilita e riscossa la tariffa che rispecchia l'aspettativa individuale di sinistro riguardo all'incapacità al guadagno. Il contributo ai costi di amministrazione per ogni persona ammonta al massimo a CHF 252.50 (stato 2010). Ogni cliente riceve quindi la sua offerta «su misura».

Collaborazione ineccepibile

Il mediatore/l'impresa contatta la PAX e presenta i documenti della richiesta d'offerta. In base ai dati ricevuti la PAX allestisce il piano di previdenza e calcola le prestazioni e i contributi. Il mediatore/l'impresa riceve immediatamente l'offerta preliminare della PAX. Non appena il mediatore o l'impresa ha accettato l'offerta della PAX, egli/essa riceve i relativi documenti contrattuali (come p. es. il contratto d'adesione), che devono essere sottoscritti dal cliente. Non appena questi documenti ritornano alla PAX, vengono controfirmati dalla PAX dopo un esame del rischio e rimessi al mediatore o all'imprenditore con i relativi documenti (come p. es. i regolamenti).

Obiettivo centrato in pieno

Ricerche di mercato hanno mostrato che con il nuovo prodotto BusinessComposit la PAX risponde pienamente alle esigenze del mercato. Un'offerta molto ampia di possibilità su misura per il cliente e le sue esigenze soddisfano ogni tipo di richiesta.

Al mediatore/fiduciario offriamo la garanzia di presentare una soluzione previdenziale adatta al cliente finale.